



OVER VARIABELE TARIEVEN

Prijzen voor een workshop vaststellen is geen eenduidige zaak. Een les is geen *product*, je kunt niet eenduidig bepalen: het kost gewoon zoveel.

Ik heb daar een paar jaar geleden na de crisis van 2008 een blog over geschreven. Als het je interesseert, het is te lezen op werkplaats.eriklemmens.nl/blog.

De prijs voor een workshop baseer ik op een aantal factoren:

- wat heb ik in een bepaalde periode nodig voor mijn levensonderhoud?
- welk deel daarvan wil uit de inkomsten van workshops halen (naast bijv. opdrachten)?
- hoeveel workshops en lessen kan ik geven in die periode?
- wat zijn de kosten van overhead van de smidse in die periode?
- wat zijn de kosten van afschrijving gereedschap?
- wat zijn de kosten van materiaalgebruik?

Maar dat is eigenlijk nog maar één kant van de prijsbepaling. In een juiste prijsbepaling is wat jij te besteden hebt, de waarde die de workshop voor je heeft en wat je er voor over hebt, de tweede 'poot' van de prijs.

Want de werkelijkheid is dat wat voor de ene persoon in zijn levenssituatie een hoog bedrag is, voor een ander relatief weinig is.

Praktisch is het niet doenlijk om met elke deelnemer afzonderlijk te overleggen om tot een prijsafpraak te komen in onderlinge afstemming. Daarom kies ik voor een keuzesysteem van drie tarieven: het gewone tarief, een gereduceerd tarief en het steuntarief. Je bepaalt zelf welk bedrag je op jouw situatie van toepassing vindt en dat betaal je.

De vraag die mij vaak gesteld wordt, is: maar wat als heel veel mensen voor het gereduceerde tarief kiezen, dan kun jij er toch niet meer van leven? Klopt, maar dat heb ik nog nooit meegemaakt. Mijn ervaring is dat mensen blij zijn met deze keuzemogelijkheid en er verantwoord mee om gaan. Er zijn mensen die gebruik maken van het gereduceerde tarief en er zijn ook altijd enkele mensen die het steuntarief betalen. Over de jaren is mijn ervaring dat ik ergens in het midden uitkom.

In het geval zich die vraag-situatie voor zou doen, zou ik dat kenbaar maken, met alle deelnemers overleggen en ongetwijfeld gezamenlijk tot een oplossing komen.

Vertrouwen en betrokkenheid zijn voor mij sleutelwoorden in deze wijze van omgaan met geld.

Geld betalen/ontvangen wordt hiermee van iets dat mensen kan scheiden (*'ik zou wel willen meedoen, maar het is mij te duur'*), tot uitdrukking van betrokkenheid, van wat mensen verbindt. Daarin leeft een stuk van mijn ideaal.

Concrete informatie over de tarieven vind je op de website werkplaats.eriklemmens.nl